

Overview

Palantir Technologies Inc. เป็นบริษัทซอฟต์แวร์จากสหรัฐฯ ซึ่งเชี่ยวชาญด้านการวิเคราะห์ข้อมูลขั้นสูงและการสร้างแพลตฟอร์มสำหรับหน่วยข่าวกรองและองค์กรต่างๆ ทั้งในสหรัฐอเมริกา สหราชอาณาจักร และระดับนานาชาติ จุดเด่นของ Palantir คือการพัฒนาแพลตฟอร์ม **Palantir Gotham** ซึ่งช่วยให้หน่วยงานด้านความมั่นคงสามารถตรวจจับรูปแบบที่ซ่อนอยู่ในชุดข้อมูลขนาดใหญ่ เช่น ข้อมูลจากหน่วยข่าวกรอง สัญญาณ (SIGINT) และรายงานจากแหล่งข่าวลับ ช่วยให้วิเคราะห์และวางแผนตอบโต้ภัยคุกคามได้อย่างมีประสิทธิภาพ

นอกจากนี้ บริษัทยังมีผลิตภัณฑ์หลักอย่าง **Palantir Foundry** ซึ่งเป็นแพลตฟอร์มที่เปลี่ยนวิธีการทำงานขององค์กร โดยจัดให้มีระบบปฏิบัติการรวมศูนย์ด้านข้อมูล ช่วยให้ผู้ใช้งานสามารถผสมผสานข้อมูล วิเคราะห์ และใช้งานได้อย่างยืดหยุ่นในที่เดียว ขณะที่ **Palantir Apollo** เป็นซอฟต์แวร์ที่ช่วยกระจายการติดตั้งและอัปเดตซอฟต์แวร์ของลูกค้าไปยังทุกสภาพแวดล้อม ไม่ว่าจะเป็น on-premise, cloud หรือ edge

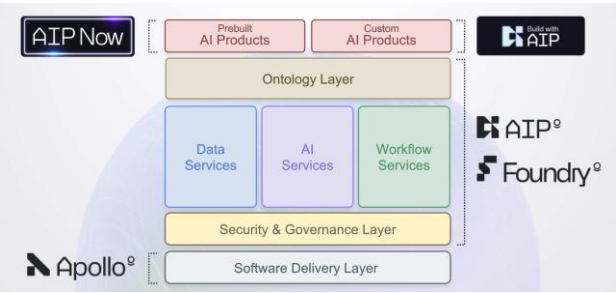
ในยุค AI บริษัทได้ต่อยอดสู่การพัฒนา **Palantir Artificial Intelligence Platform (AIP)** ซึ่งเป็นแพลตฟอร์มที่เชื่อมต่อกับโมเดลภาษาขนาดใหญ่ (LLMs) ทั้งแบบ open-source, self-hosted และ commercial ช่วยให้สามารถแปลงข้อมูลที่มีโครงสร้างและไม่มีโครงสร้างให้เข้าใจได้โดย LLM และยังสามารถเปลี่ยนกระบวนการทำงานขององค์กรให้กลายเป็นเครื่องมือที่สามารถใช้งานได้ทั้งโดยมนุษย์และตัวแทนที่ขับเคลื่อนด้วย AI

Palantir ก่อตั้งขึ้นในปี 2003 และมีสำนักงานใหญ่ตั้งอยู่ที่เมืองเดนเวอร์ รัฐโคโลราโด โดยปัจจุบันมีบทบาทสำคัญในโลกของซอฟต์แวร์เชิงวิเคราะห์สำหรับทั้งภาครัฐและภาคเอกชน โดยเฉพาะในยุคที่ข้อมูลและ AI กลายเป็นเครื่องมือหลักในการขับเคลื่อนนโยบายและการดำเนินงาน.

Main Products & Services



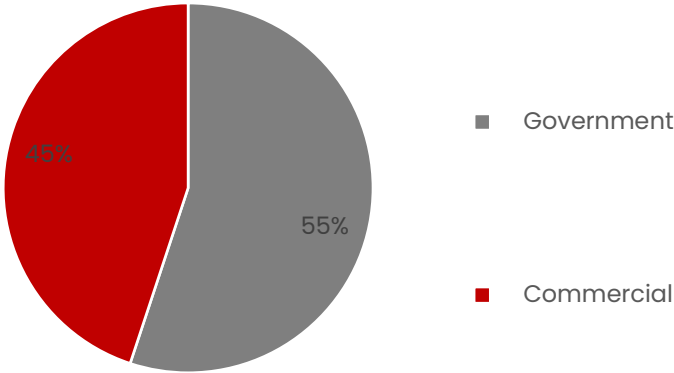
GOTHAM



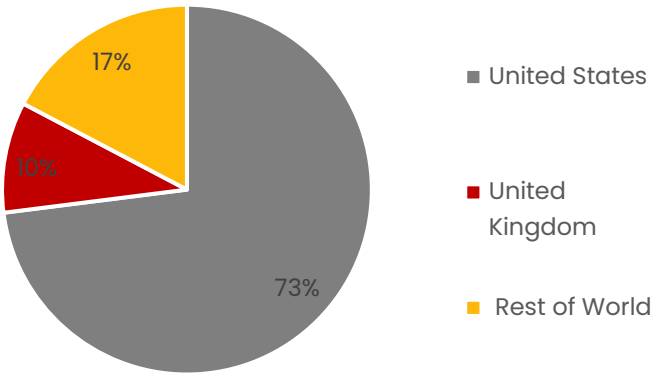
APOLLO / AIP / FOUNDRY



2Q25 Revenue by Business Segment



2Q25 Revenue by Business Segment



Disclaimer : เอกสารฉบับนี้ จัดทำขึ้นโดย UOBKayHian (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) โดยข้อมูล คำแนะนำ ในบทวิเคราะห์ และการแสดงความเห็นต่างๆ ที่ปรากฏอยู่ในเอกสารฉบับนี้ ได้จัดทำขึ้นจากพื้นฐานของแหล่งข้อมูลที่น่าเชื่อถือ แต่ไม่อยู่ในวิสัยที่จะสามารถตรวจสอบความถูกต้องได้โดยอิสระ และบริษัทไม่สามารถให้การรับประกันความสมบูรณ์ของข้อมูลดังกล่าว และไม่สามารถรับผิดชอบในความผิดพลาดในการแสดงข้อมูลหรือข้อมูลที่ไม่ผ่านการวิเคราะห์ รวมทั้งไม่สามารถรับผิดชอบต่อความเสียหายอันอาจเกิดจากการใช้ข้อมูลนี้ของผู้หนึ่ง ซึ่งความคิดเห็นสามารถเปลี่ยนแปลงได้โดยไม่ต้องแจ้งให้ทราบล่วงหน้า ผู้ลงทุนควรทำความเข้าใจลักษณะสินค้า เงื่อนไข ผลตอบแทนและความเสี่ยงก่อนตัดสินใจลงทุน โดยศึกษาข้อมูล เพิ่มเติมในหนังสือชี้ชวนของแต่ละกองทุนได้ ทางเว็บไซต์ ของ บอช. นั้น ๆ ได้ ผลตอบแทนในอดีต มิได้สะท้อนถึงผลตอบแทนในอนาคต และมูลค่าของเงินลงทุนรวมถึงรายได้จากการลงทุนสามารถลดลงหรือเพิ่มขึ้นได้ โดยผลตอบแทนในอนาคตไม่สามารถรับประกันได้ ทั้งนี้ กลยุทธ์การลงทุนไม่สามารถรับประกันได้ว่าจะมีประสิทธิภาพในการที่จะลงทุนในระยะยาว โดยเฉพาะอย่างยิ่งในช่วงตลาดปรับตัวลดลง

Analyst(s)
Kris Komin, CFA
Analyst No.135824
kris@uobkayhian.co.th

Assistant Analyst(s)
Apinut Vacharavathan
Sarath Anivat
Joel Loh



Source: Bloomberg & Company Data



Overview

ทำไมลูกค้าถึง “ต้องใช้” Palantir?

Palantir ถูกออกแบบมาเพื่อแก้ปัญหาสำคัญที่องค์กรขนาดใหญ่ทั่วโลกเผชิญ:

- ข้อมูลกระจัดกระจาย (Data Silo) อยู่ในหลายระบบ / รูปแบบ
- วิเคราะห์ข้อมูลยาก เนื่องจากมีทั้ง structured & unstructured data (เช่น ทั้งข้อมูลที่เป็นตาราง กับข้อความ รูปภาพ ฯลฯ)
- การตัดสินใจเชิงกลยุทธ์ล่าช้า เพราะข้อมูลไม่ได้ถูก integrate แบบ near real-time
- ต้องการนำ AI/ML มาใช้งานจริง แต่ไม่มี “ระบบพื้นฐาน” ที่เชื่อมโยงกับการดำเนินงาน

Palantir มี 3 แพลตฟอร์มหลัก: Foundry, Gotham, และ AIP

Palantir Foundry, Gotham และ AIP ช่วยให้องค์กรสามารถ:

- รวมข้อมูลทุกประเภทเข้าด้วยกัน → วิเคราะห์ → สร้าง actionable insight
- เชื่อมโยงทีม IT, Analyst, และผู้บริหารเข้าด้วยกันใน workflow เดียว
- แปลงโมเดล AI ให้เชื่อมต่อกับระบบงานจริง ไม่ใช่แค่ prototype

แพลตฟอร์ม	จุดประสงค์	กลุ่มลูกค้า
Gotham	วิเคราะห์ข้อมูลเชิงความมั่นคง, สืบสวน, ปฏิบัติการทางทหาร	ภาครัฐ, กลาโหม, หน่วยข่าวกรอง
Foundry	เชื่อมโยงและวิเคราะห์ข้อมูลเพื่อการตัดสินใจทางธุรกิจ	เอกชน, สาธารณสุข, พลังงาน ฯลฯ
AIP	นำ AI/LLMs เข้าใช้งานจริงใน workflow	เอกชน (Commercial AI)

Palantir Gotham เป็นหนึ่งในแพลตฟอร์มหลักของ Palantir ที่ออกแบบมาเฉพาะสำหรับ **หน่วยงานด้านความมั่นคง, ทหาร, หน่วยข่าวกรอง และตำรวจ**

Gotham เป็นแพลตฟอร์มสำหรับการวิเคราะห์ข่าวกรองเชิงลึก (Intelligence Analysis Platform)

ออกแบบมาเพื่อช่วยเจ้าหน้าที่ด้านความมั่นคงในการ:

- รวบรวมและรวมศูนย์ข้อมูลที่หลากหลาย (structured + unstructured)
- ค้นหา “ความเชื่อมโยง” ระหว่างบุคคล เหตุการณ์ และสถานที่ในข้อมูลขนาดใหญ่
- คาดการณ์ความเสี่ยง เช่น วางแผนต่อต้านการก่อการร้าย, ตรวจสอบกลุ่มอาชญากรรม, วางแผนยุทธวิธีการทหาร
- สร้างแผนที่ความสัมพันธ์ (relationship graph) เพื่อสืบสวนเชิงลึก

ตัวอย่างการใช้งาน Gotham

1. CIA, NSA, FBI: Gotham ถูกใช้ในการวิเคราะห์ภัยคุกคามจากผู้ก่อการร้าย หรือกลุ่มเครือข่ายที่น่าสงสัย โดยสามารถตรวจจับการเคลื่อนไหวผ่านข้อมูลการโทร, social media, และข้อมูลการเดินทางได้อย่างแม่นยำ

2. หน่วยงานทหาร (U.S. Army, Space Force): กองทัพใช้ Gotham เพื่อสร้างแผนยุทธศาสตร์ในพื้นที่ปฏิบัติการ เช่น อัฟกานิสถานและยูเครน พร้อมวางแผน deployment และการสนับสนุนภาคสนามด้วยข้อมูลแบบ data-driven

3. กรมตำรวจ (NYPD, LAPD): หน่วยงานตำรวจในสหรัฐฯ ใช้ Gotham วิเคราะห์แนวโน้มอาชญากรรม วางแผนสายตรวจ และตรวจสอบพฤติกรรมผู้ต้องสงสัยจากข้อมูลการจับกุม ประวัติอาชญากรรม และการสื่อสาร เพื่อสร้างรูปแบบพฤติกรรมและคาดการณ์เหตุการณ์ที่อาจเกิดขึ้น

Overview



Palantir Foundry: Operating System for the Modern Enterprise

- **Foundry** คือแพลตฟอร์ม “Data Integration & Decision Intelligence” สำหรับองค์กรเอกชน (Commercial)
- เปรียบเสมือน “Data OS” ที่รวม, แปลง, วิเคราะห์ และสร้างระบบตัดสินใจจากข้อมูลทุกประเภทในองค์กร — โดยไม่ต้องเขียนโค้ดเองตั้งแต่ต้น

Use Cases

1. BP (พลังงาน) – Optimizing Asset Performance

- **ปัญหา:** โรงกลั่นน้ำมันหลายแห่งมี sensor หลายหมื่นตัว แต่ข้อมูลแยกกันอยู่ในหลายระบบ
- **การใช้ Foundry:** รวมข้อมูลจาก sensor, ระบบบำรุงรักษา (SAP), รายงานช่างเทคนิคเข้าด้วยกัน, หรือ สร้าง “Digital Twin” เพื่อคาดการณ์ว่าอุปกรณ์ใดจะเสียก่อน
- **ผลลัพธ์:** ลด downtime ได้หลายล้านดอลลาร์ต่อปี และ เพิ่มอัตราความปลอดภัยในการทำงานของช่าง

2. Airbus – Supply Chain Visibility

- **ปัญหา:** สายการผลิตเครื่องบินมีชิ้นส่วนจากซัพพลายเออร์นับพันราย และ ข้อมูลกระจุกกระจาย
- **การใช้ Foundry:** สร้าง ontology ของ supply chain ทั้งหมด หรือ แสดงสถานะ real-time ของแต่ละชิ้นส่วน ว่าอยู่ที่ไหน ลำช้าไหม
- **ผลลัพธ์:** ปรับแผนการผลิตแบบ agile และ ลดความล่าช้าในการประกอบเครื่องบินหลายสิบลำ



Palantir AIP: Artificial Intelligence Platform

- **Palantir AIP** คือแพลตฟอร์มใหม่ที่เปิดตัวในปี 2023–2024 ออกแบบมาเพื่อให้ องค์กรใช้งาน Generative AI และ LLMs ได้ “อย่างปลอดภัยและเชื่อมต่อกับข้อมูลจริง”

Use Cases

1. ธนาคารสหรัฐฯ – AI Agent for Anti-Money Laundering (AML)

- **ปัญหา:** การวิเคราะห์ธุรกรรมต้องใช้ analyst หลายร้อยคน → ช้าและใช้ต้นทุนสูง
- **การใช้ AIP:** ใช้ LLM อ่าน transaction log และรายงานการเงิน หรือ AI Agent ให้คำแนะนำว่า case ไດ “น่าสงสัย” และควรส่งต่อให้มนุษย์ตรวจสอบ
- **ผลลัพธ์:** ลด workload ฝ่าย compliance ลงกว่า 60% และ เพิ่ม accuracy ในการตรวจจับ suspicious activity

2. กลุ่มค้าปลีก – Autonomous Inventory Reordering

- **ปัญหา:** มีสินค้ากว่า 10,000 SKU ที่ต้องจัดการ ซึ่ง human planner จัดการไม่ไหว
- **การใช้ AIP:** ให้ LLM วิเคราะห์ยอดขาย, สภาพอากาศ, ไปรษณีย์ และสั่ง reorder โดยอัตโนมัติ หรือ มี dashboard ให้ผู้จัดการสามารถอนุมัติ / ปรับแต่งคำสั่งได้
- **ผลลัพธ์:** ลดการขาด stock และ overstock อีกทั้ง เพิ่มยอดขาย และ ลดของค้างสต็อก

Overview



Palantir Apollo: Continuous Delivery Platform for Enterprise Software

Apollo คือ “ระบบควบคุมและจัดการการส่งมอบซอฟต์แวร์ (software deployment & orchestration layer)” ใช้เพื่อบริหารจัดการการ deploy, update และ maintain ซอฟต์แวร์ของ Palantir (Foundry, Gotham, AIP) ในทุกสภาพแวดล้อม ไม่ว่าจะเป็น:

- On-premise
- Private Cloud / GovCloud
- Public Cloud (AWS, Azure, GCP)
- Air-gapped (ระบบที่ไม่เชื่อมต่ออินเทอร์เน็ต เช่น ฐานทัพหรือองค์กรข่าวกรอง)

Apollo คือ **deployment backbone** หรือระบบควบคุมการติดตั้งและอัปเดตซอฟต์แวร์ที่อยู่ “เบื้องหลัง” ไม่ได้ขายแยกเหมือนซอฟต์แวร์ทั่วไป แต่ฝังตัวอยู่ในบริการที่ลูกค้าใช้อยู่แล้ว

แม้ Foundry, Gotham, AIP จะเป็นแพลตฟอร์มหลักที่ลูกค้าใช้งาน แต่ **Apollo** คือ แกนกลางที่ทำให้ซอฟต์แวร์เหล่านั้นสามารถ **scale** ได้ทั่วโลกอย่างปลอดภัยและเสถียร

ทำไมต้องมี Apollo?

- ลูกค้า Palantir จำนวนมากใช้ในระบบที่ต้องการ **zero-downtime, security สูง, ไม่ต่ออินเทอร์เน็ต**
- Apollo ช่วยให้ Palantir สามารถ **ส่งอัปเดตไปยังลูกค้ารัฐบาลในสนามรบ หรือศูนย์ข่าวกรอง** ได้แบบ near-real-time
- สำหรับลูกค้าเอกชน (เช่น BP, Airbus) Apollo ช่วยให้การ deploy ข้ามหลาย cloud / data center ทำได้อัตโนมัติ



ตัวอย่างการใช้งานจริง

- ระบบของ Palantir ถูก deploy ให้กับ **รัฐบาลสหรัฐฯ, พันธมิตร NATO, และ หน่วยงานความมั่นคง** ที่ต้องการการควบคุมภายในแบบเข้มงวด
- Apollo ช่วยให้ Palantir สามารถ deploy ซอฟต์แวร์ได้แม้ใน **โซนปลอดภัย** (classified & air-gapped environments)
- บริษัทยังมีแผนเปิดให้ **ลูกค้ารายอื่นใช้ Apollo กับ third-party apps** ในอนาคต



UOB Kay Hian
Your trusted financial partner

Source: Bloomberg & Company Data



Stock Data

Sector	Information Technology
Industry	Software
S&P Credit Rating	-
CEO	Alexander Caedmon Karp "Alex"
Current Marketcap(\$)	411 bn.

Trading Data

52-wk range	26.24 - 176.33
BEst PE	238.7x
BEst PEG	5.3x
Dividend Yield	#N/A N/A
Best EPS yoy	63.00%

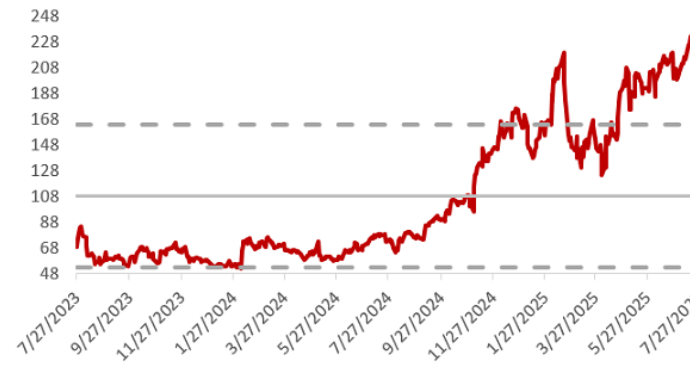
Bloomberg Consensus

12M tgt Px	147.18
Return Potential	-15.1%

[illegible]

Valuation

Blended Forward P/E 2Y



Summary

ผลประกอบการ Q2/2025 ของ Palantir (PLTR) แข็งแกร่งกว่าคาดทุกมิติ โดย รายได้รวมทะลุระดับ \$1 พันล้าน เป็นครั้งแรก เติบโต +48% YoY และ +14% QoQ หนุนจากการเติบโตใน สหรัฐฯ ทั้งฝั่ง Commercial (+93% YoY) และ Government (+53% YoY) รวมถึง มูลค่าสัญญาใหม่ (TCV) ที่ทำสถิติสูงสุดใหม่ที่ \$2.27 พันล้าน (+140% YoY) ขณะที่ กำไรจากการดำเนินงานและ Free Cash Flow margin ขยายตัวสูงถึงระดับ 46% และ 57% ตามลำดับ สะท้อนถึง การเร่งขยายฐานลูกค้าเชิงคุณภาพและการบริหารต้นทุนที่มีประสิทธิภาพ ขณะที่บริษัทได้ ปรับเพิ่มเป้ารายได้ทั้งปี 2025 สะท้อนแนวโน้มที่แข็งแกร่งจากคำสั่งซื้อของภาครัฐและ การเร่งลงทุน AI Infrastructure ขององค์กรทั้งสหรัฐฯ

CIO Office มองว่า แม้ Valuation จะสูงมากในเชิง absolute (Forward P/E > 200x) แต่ การเติบโตที่ชัดเจนของธุรกิจ AI และ Upside จาก Pipeline ในฝั่ง Commercial ทำให้ยังมี แรงจูงใจซื้อในเชิงบวกในระยะกลาง จึงยังเหมาะสมสำหรับ นักลงทุนที่รับความผันผวนได้ และมองหา pure-play AI ที่กำลังเข้าสู่ช่วงเร่งตัวของการทำกำไรจากฐานลูกค้าขนาดใหญ่ทั่วโลก

Blended Forward P/E อยู่ที่ 236.1x สูงกว่าค่าเฉลี่ย 5 ปีถึง +136% และค่าเฉลี่ย 2 ปีถึง +118%

แม้จะดูแพงในเชิงเปรียบเทียบ แต่ การเติบโต
ของธุรกิจ AI และ recurring revenue ที่มี operating
leverage สูง โดยเฉพาะในฝั่ง Commercial (+93% YoY)
ช่วยหนุนให้บริษัทสามารถ ปรับขึ้น guidance ต่อเนื่อง
ขณะเดียวกัน Free Cash Flow Margin > 50% สะท้อน
คุณภาพการเติบโตที่แข็งแกร่ง ซึ่งหาก momentum นี้ยัง
ดำเนินต่อไป ก็อาจรองรับ การขยับขึ้นของราคาหุ้นต่อไปได้

Source: Bloomberg, as of 6 August 2025



UOB Kay Hian
Your trusted financial partner

Source: Bloomberg as of 6 Aug 2025



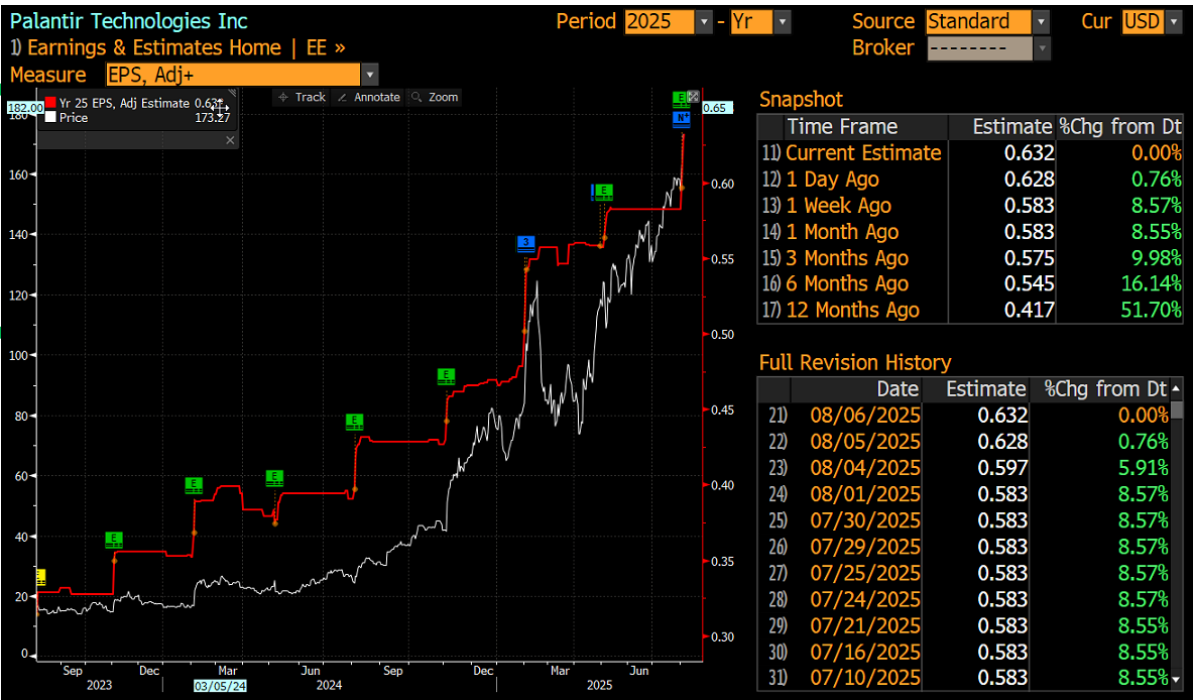
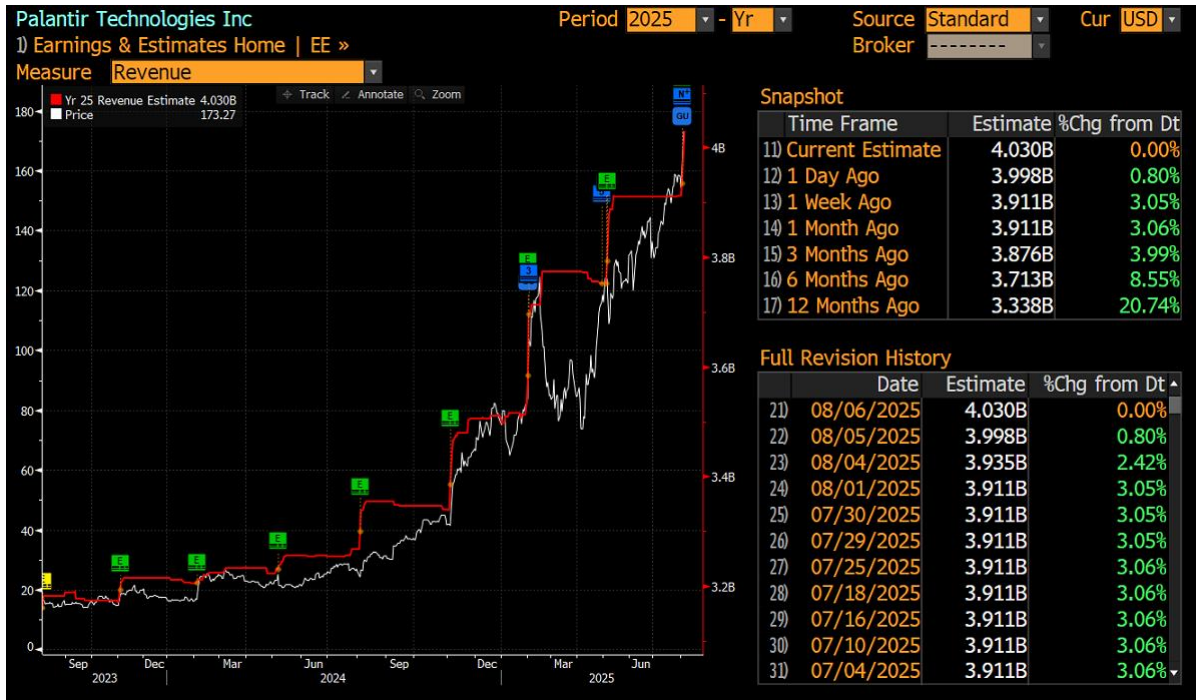
คาดการณ์รายได้และกำไรจะเติบโตต่อเนื่อง และอยู่ในระดับสูงมาก การปรับประมาณการยังคงเกิดขึ้นต่อเนื่อง

Measure	Revenue							YoY % Growth					
	2022	2023	2024	2025	2026	2027		2022	2023	2024	2025	2026	2027
Q1 Mar	446.36M	525.19M	634.34M	883.86M	1.22B	1.60B	Q1 Mar	31%	18%	21%	39%	38%	31%
Q2 Jun	473.01M	533.32M	678.13M	1.00B	1.34B	1.85B	Q2 Jun	26%	13%	27%	48%	34%	38%
Q3 Sep	477.88M	558.16M	725.52M	1.03B	1.44B	2.01B	Q3 Sep	22%	17%	30%	41%	40%	40%
Q4 Dec	508.62M	608.35M	827.52M	1.16B	1.56B	2.18B	Q4 Dec	18%	20%	36%	40%	35%	40%
Year	1.91B	2.23B	2.87B	4.03B	5.49B	7.53B	Year	24%	17%	29%	41%	36%	37%
Cal Yr	1.91B	2.23B	2.87B	4.03B	5.49B	7.53B	Cal Yr	24%	17%	29%	41%	36%	37%

(Fiscal Period: Reported, Estimated)

Measure	EPS, Adj+							YoY % Growth					
	2022	2023	2024	2025	2026	2027		2022	2023	2024	2025	2026	2027
Q1 Mar	0.02	0.05	0.08	0.13	0.18	0.24	Q1 Mar	-50%	150%	60%	63%	39%	33%
Q2 Jun	-0.01	0.05	0.09	0.16	0.20	0.26	Q2 Jun	-125%	600%	80%	78%	24%	31%
Q3 Sep	0.01	0.07	0.10	0.16	0.21	0.28	Q3 Sep	-75%	600%	43%	63%	26%	36%
Q4 Dec	0.04	0.08	0.14	0.18	0.23	0.32	Q4 Dec	152%	100%	75%	32%	23%	38%
Year	0.06	0.25	0.41	0.63	0.81	1.12	Year	122%	317%	64%	54%	29%	38%
Cal Yr	0.06	0.25	0.41	0.63	0.81	1.12	Cal Yr	122%	317%	64%	54%	29%	38%

(Fiscal Period: Reported, Estimated)



ทำไมหุ้นโตอยู่ในระดับสูง และ ถูก Upgrade อย่างต่อเนื่อง





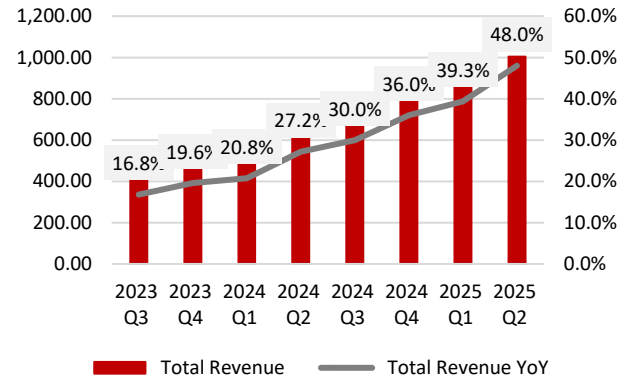
Financial Highlights and Key Metrics

☀️ ผลประกอบการไตรมาส 2 ปี 2025 ของ PLTR

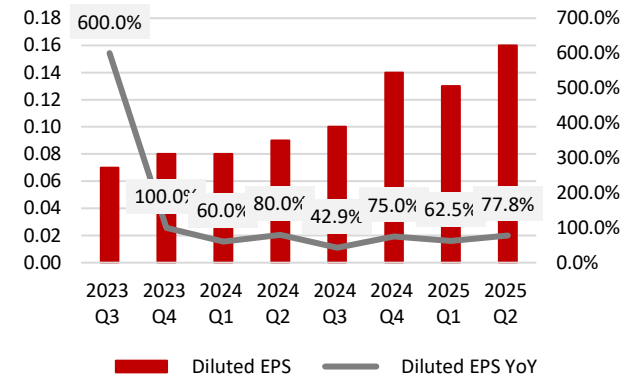
- รายได้ (Revenue): \$1,003.70 ล้าน (+48.0% YoY) (+13.6% QoQ) (🟢 สูงกว่าคาด 6.9%)
 - 🟢 สูงกว่าที่ผู้บริหารคาดไว้ที่ ระหว่าง \$934 – \$938 ล้าน
- Net Income: \$326.7M (+143.6% YoY, +52.7% QoQ)
 - (Adjusted) กำไรสุทธิ (Net Income): \$404.76M (+142.5% YoY, +21.0% QoQ)
- Adjusted Diluted EPS: \$0.16 (+77.8% YoY) (+23.1% QoQ)
 - (Adjusted) Diluted EPS: \$0.16 (+77.8% YoY, +23.1% QoQ) (🟢 สูงกว่าคาด 14.72%)
- Adjusted EBITDA: \$470.92 ล้าน (+80.0% YoY) (+18.5% QoQ)
-
- Cost of Revenue: \$192.9 ล้าน (+50.1% YoY, +11.5% QoQ)
- (Adjusted) กำไรขั้นต้น (Gross Profit): \$810.76M (+44.3% YoY, +14.0% QoQ) (🟢 สูงกว่าคาด 4.2%)
- (Adjusted) อัตรากำไรขั้นต้น (Gross Margin): 80.8% (-209bps YoY, -305bps QoQ)
- (Adjusted) ค่าใช้จ่ายดำเนินงาน (Total Operating Expenses): \$396.45M (+25.9% YoY, +0.5% QoQ) (🟡 สูงกว่าคาด 2.8%)
 - (คิดเป็น 39.5% ของรายได้รวม)
- (Adjusted) Marketing & Sales: \$187.75M
- (Adjusted) Research & Development: \$102.98M
- (Adjusted) General & Administrative: \$105.73M

Disclaimer : เอกสารฉบับนี้ จัดทำขึ้นโดย บล. UOBKayHian (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) โดยข้อมูล คำแนะนำ ในบทวิเคราะห์ และการแสดงความเห็นต่างๆ ที่ปรากฏอยู่ในเอกสารฉบับนี้ ได้จัดทำขึ้นจากพื้นฐานของแหล่งข้อมูลที่น่าเชื่อถือได้ แต่ไม่อยู่ในวิสัยที่จะสามารถตรวจสอบความถูกต้องได้โดยอิสระ และบริษัทไม่สามารถให้การรับประกันความสมบูรณ์ของข้อมูลดังกล่าว และไม่อาจรับผิดชอบในความผิดพลาดในการแสดงข้อเท็จจริง หรือข้อมูลที่ผ่านการวิเคราะห์ รวมทั้งไม่สามารถรับประกันต่อความเสียหายอันอาจเกิดจากการใช้ข้อมูลนี้ของผู้ใดผู้หนึ่ง ซึ่งความผิดที่เห็นสามารถเปลี่ยนแปลงได้โดยไม่ต้องแจ้งให้ทราบล่วงหน้า ผู้ลงทุนควรทำความเข้าใจลักษณะสินค้า เงื่อนไข ผลตอบแทนและความเสี่ยงก่อนตัดสินใจลงทุน โดยศึกษาข้อมูล เว็บไซต์ในหนังสือชี้ชวนของแต่ละกองทุนได้ ทางเว็บไซต์ ของ บลจ. นั้น ๆ ได้ ผลตอบแทนในอดีต มิได้แสดงถึงผลตอบแทนในอนาคต และมูลค่าของเงินลงทุนรวมถึงรายได้จากการลงทุนสามารถลดลงหรือ เพิ่มขึ้นได้ โดยผลตอบแทนในอนาคตไม่สามารถรับประกันได้ ทั้งนี้ กลยุทธ์การลงทุนไม่สามารถรับประกันได้ว่าจะมีประสิทธิภาพภายใต้ภาวะตลาดทุกประเภท และผู้ลงทุนแต่ละท่าน ควรที่จะประเมินความสามารถของตนเองในการที่จะลงทุนในระยะยาว โดยเฉพาะอย่างยิ่งในช่วงตลาดปรับตัวลดลง

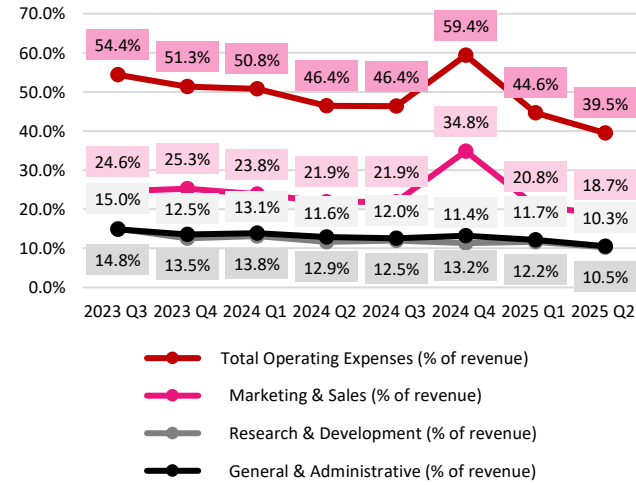
รายได้รวม โต +48.0% YoY เร่งตัว แข็งแกร่งต่อเนื่อง



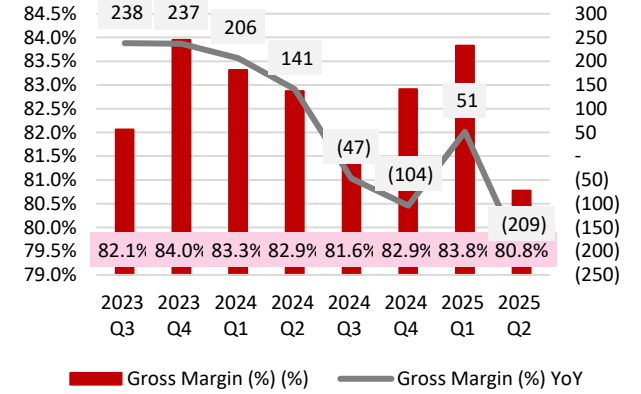
EPS โต +78% YoY เร่งตัว และ สูงกว่าคาด



ค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานเทียบกับรายได้ ลดลงต่อ



Gross Margin ลดลง แต่ยังคงอยู่ในระดับสูง

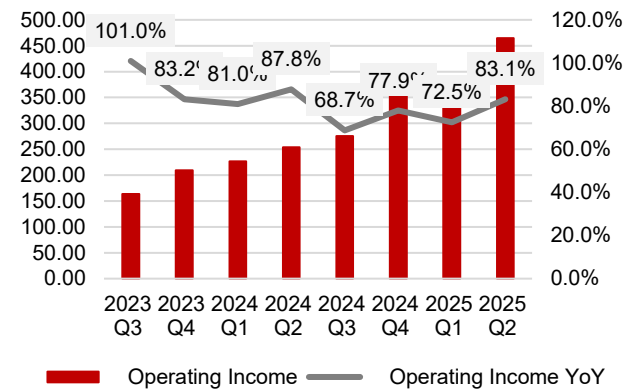




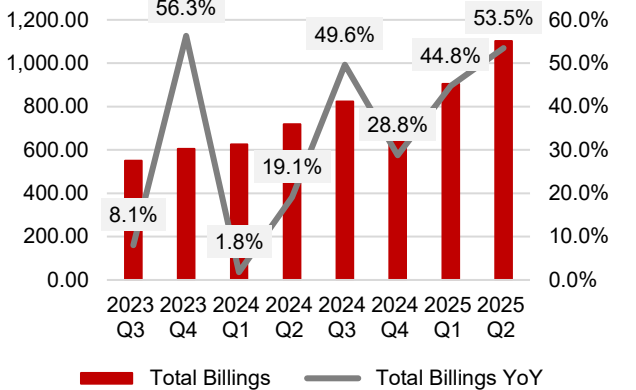
Financial Highlights and Key Metrics

- (Adjusted) กำไรจากการดำเนินงาน (Operating Income): \$464.39M (+83.1% YoY, +18.9% QoQ) (สูงกว่าคาด 14.85%)
 - สูงกว่าที่ผู้บริหารคาดไว้ที่ ระหว่าง \$401 – \$405 ล้าน
- (Adjusted) อัตรากำไรจากการดำเนินงาน (Operating Margin): 46.3% (+888bps YoY, +206bps QoQ) (สูงกว่าคาดที่ 42.83%)
- Total Cash & Marketable Securities: \$6,000.42M (+50% YoY, +10% QoQ)
 - Cash & Cash Equivalents: \$929.55M (+81% YoY, -6% QoQ)
 - Marketable Securities: \$5,070.88M (+45% YoY, +14% QoQ)
- Free Cash Flow (FCF): \$531.62M (+276% YoY, +75% QoQ) (สูงกว่าคาด 44.4%)
 - FCF Margin: 53% (+3213bps YoY, +1856bps QoQ)
- Total Customers: 0.85 ล้านราย (+43.2% YoY) (+10.4% QoQ) (สูงกว่าคาด 5.3%)
- Total Billings: \$1,102.14 ล้าน (+53.5% YoY) (+21.8% QoQ) (สูงกว่าคาด 11.9%)
 - รายได้รวมตามใบแจ้งหนี้ที่บริษัทส่งให้ลูกค้าในช่วงไตรมาส (รวมทั้งรายได้ที่ยังไม่รับรู้ในงบการเงิน ณ เวลานั้น)
 - ช่วยสะท้อน กระแสเงินสดที่คาดว่าจะได้รับจริง และเป็นหนึ่งในตัวชี้วัด “ความแข็งแกร่งของธุรกิจในระยะสั้นถึงกลาง”
- Remaining Performance Obligations (RPO): \$2,420.00 ล้าน (+72.9% YoY) (+27.4% QoQ)
 - รายได้ตามสัญญาที่ลงนามแล้วซึ่งยังไม่ได้รับรู้ในงบการเงิน ณ สิ้นไตรมาส
 - เป็นตัวชี้วัด Backlog หรือรายได้ในอนาคตที่มีความแน่นอนสูง ทั้งในระยะสั้นและระยะยาว

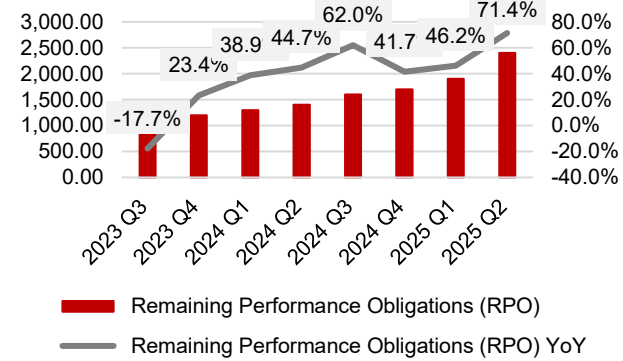
กำไรจากการดำเนินงาน +83% YoY สูงกว่าคาด



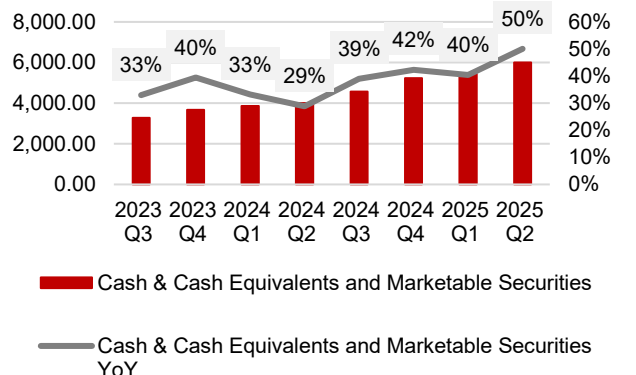
อัตรากำไรจากการดำเนินงาน ขยายตัวดี



RPO เติบโต



สภาพคล่องสูง



Disclaimer : เอกสารฉบับนี้ จัดทำขึ้นโดย บล. UOBKayHian (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) โดยข้อมูล คำแนะนำ ในบทวิเคราะห์ และการแสดงความเห็นต่าง ๆ ที่ปรากฏอยู่ในเอกสารฉบับนี้ ได้จัดทำขึ้นจากพื้นฐานของแหล่งข้อมูลที่นำเสนอไว้ แต่ไม่อยู่ในวิสัยที่จะสามารถตรวจสอบความถูกต้องได้โดยอิสระ และ บริษัทไม่สามารถให้การรับประกันความสมบูรณ์ของข้อมูลดังกล่าว และไม่อาจรับผิดชอบในความผิดพลาดในการแสดงข้อมูลหรือข้อมูลที่ไม่ผ่านการวิเคราะห์ รวมทั้งไม่สามารถรับประกันต่อความเสียหายอันอาจเกิดจากการใช้ข้อมูลนี้ของผู้ใดผู้หนึ่ง ซึ่งความคิดเห็นสามารถเปลี่ยนแปลงได้โดยไม่ต้องแจ้งให้ทราบล่วงหน้า ผู้ลงทุนควรทำความเข้าใจลักษณะสินค้า เงื่อนไข ผลตอบแทนและความเสี่ยงก่อนตัดสินใจลงทุน โดยศึกษาข้อมูล เว็บไซต์ในหนังสือชี้ชวนของแต่ละกองทุนได้ ทางเว็บไซต์ ของ บลจ. นั้น ๆ ได้ ผลตอบแทนในอดีต มิได้แสดงถึงผลตอบแทนในอนาคต และมูลค่าของเงินลงทุนรวมทั้งรายได้จากการลงทุนสามารถลดลงหรือเพิ่มขึ้นได้ โดยผลตอบแทนในอนาคตไม่สามารถรับประกันได้ ทั้งนี้ กลยุทธ์การลงทุนไม่สามารถรับประกันได้ว่าจะมีประสิทธิภาพภายใต้ภาวะตลาดทุกประเภท และผู้ลงทุนแต่ละท่าน ควรที่จะประเมินความสามารถของตนเองในการที่จะลงทุนในระยะยาว โดยเฉพาะอย่างยิ่งในช่วงตลาดปรับตัวลดลง



Other Metrics

สัญญาและลูกค้า (Deals & Customers):

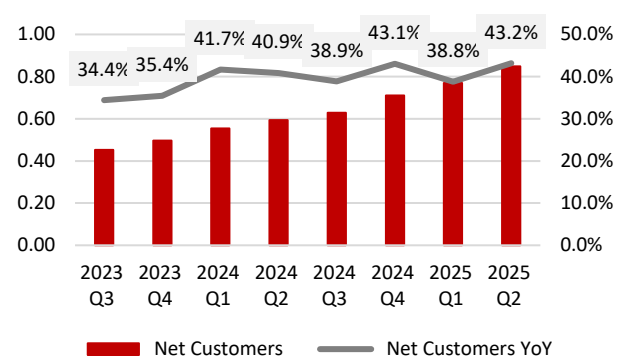
- ปิดดีลมูลค่าตั้งแต่ \$1 ล้านขึ้นไป จำนวน 157 ดีล
- ปิดดีลตั้งแต่ \$10 ล้านขึ้นไป จำนวน 42 ดีล
- Total Contract Value (TCV): สูงสุดเป็นประวัติการณ์ที่ \$2.27 พันล้าน (+140% YoY)
มูลค่ารวมของสัญญาทั้งหมด ที่บริษัทปิดดีลได้ในช่วงไตรมาส้นี้ (รวมทั้งรายได้ที่จะรับรู้ในอนาคตจากลูกค้ารายใหม่และรายเดิม) เป็นตัวชี้วัด ขนาดและความแข็งแกร่งของ pipeline รายได้ในอนาคต
- U.S. Commercial TCV: \$843 ล้าน (+222% YoY)
มูลค่ารวมของสัญญาในกลุ่มลูกค้าภาคเอกชนในสหรัฐฯ สะท้อน การเติบโตในตลาดองค์กร (Enterprise) ซึ่งเป็นตลาดใหม่ที่ Palantir เร่งลงทุนและเจาะตลาด
- U.S. Commercial Remaining Deal Value (RDV): \$2.7 พันล้าน
มูลค่าที่เหลืออยู่ของรายได้จากสัญญาก่อนหน้านี้แล้ว ในฝั่ง Commercial เป็นตัวบ่งชี้ รายได้ในอนาคตที่มีความแน่นอนสูง จากลูกค้าองค์กรที่ใช้งานอยู่
- สัดส่วน Rule of 40 สูงถึง 94% (สะท้อนการเติบโตและความคุ้มค่า)
เป็นสูตรประเมินประสิทธิภาพของบริษัทซอฟต์แวร์/เทคโนโลยี โดยรวม % การเติบโตของรายได้ และ % กำไรสุทธิ

ข้อมูลลูกค้าและอัตราการเติบโต

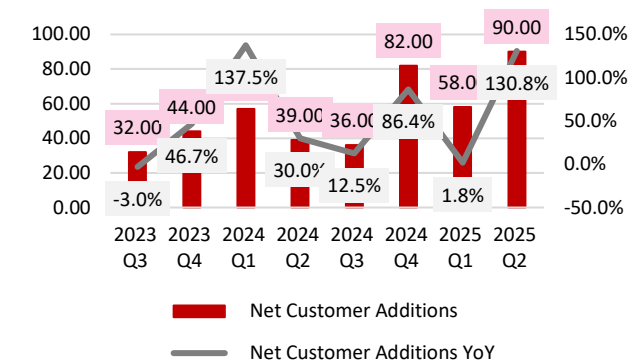
- จำนวนลูกค้ารวม (Net Customers): 849 (+43.2% YoY) (+5.3%)
- ลูกค้าใหม่ในไตรมาส (Net Customer Additions): 90 ราย (+130.8% YoY) (สูงกว่าค่าที่ 47.75 ราย)
- Net Retention Rate: 128.0% (+12.3% YoY) (+3.2% QoQ)

Disclaimer : เอกสารฉบับนี้ จัดทำขึ้นโดย บอ. UOBKayHian (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) โดยข้อมูล คำแนะนำ ในบทความนี้ และ การแสดงความเห็นต่างๆ ที่ปรากฏอยู่ในเอกสารฉบับนี้ ได้จัดทำขึ้นจากพื้นฐานของแหล่งข้อมูลที่เชื่อถือได้ แต่ไม่อยู่ในวิสัยที่จะสามารถตรวจสอบความถูกต้องได้โดยอิสระ และ บริษัทไม่สามารถให้การรับประกันความสมบูรณ์ของข้อมูลดังกล่าว และไม่อาจรับผิดชอบในกรณีที่เกิดความเสียหายอันอาจเกิดจากการใช้ข้อมูลนี้ของผู้ใดผู้หนึ่ง ซึ่งความคิดเห็นสามารถเปลี่ยนแปลงได้โดยไม่ต้องแจ้งให้ทราบล่วงหน้า ผู้ลงทุนควรทำความเข้าใจลักษณะสินค้า เงื่อนไข ผลตอบแทนและความเสี่ยงก่อนตัดสินใจลงทุน โดยศึกษาข้อมูล เพิ่มเติมในหนังสือชี้ชวนของแต่ละกองทุนได้ ทางเว็บไซต์ ของ บอจ. นั้น ๆ ได้ ผลตอบแทนในอดีต มิได้สะท้อนถึงผลตอบแทนในอนาคต และมูลค่าของเงินลงทุนรวมถึงรายได้จากการลงทุนสามารถลดลงหรือ เพิ่มขึ้นได้ โดยผลตอบแทนในอนาคตไม่สามารถรับประกันได้ ทั้งนี้ กลยุทธ์การลงทุนไม่สามารถรับประกันได้ว่าจะมีประสิทธิภาพได้เท่าตลาดทุกประเภท และผู้ลงทุนแต่ละท่าน ควรที่จะประเมินความสามารถของตนเองในการที่จะลงทุนในระยะยาว โดยเฉพาะอย่างยิ่งในช่วงตลาดปรับตัวลดลง

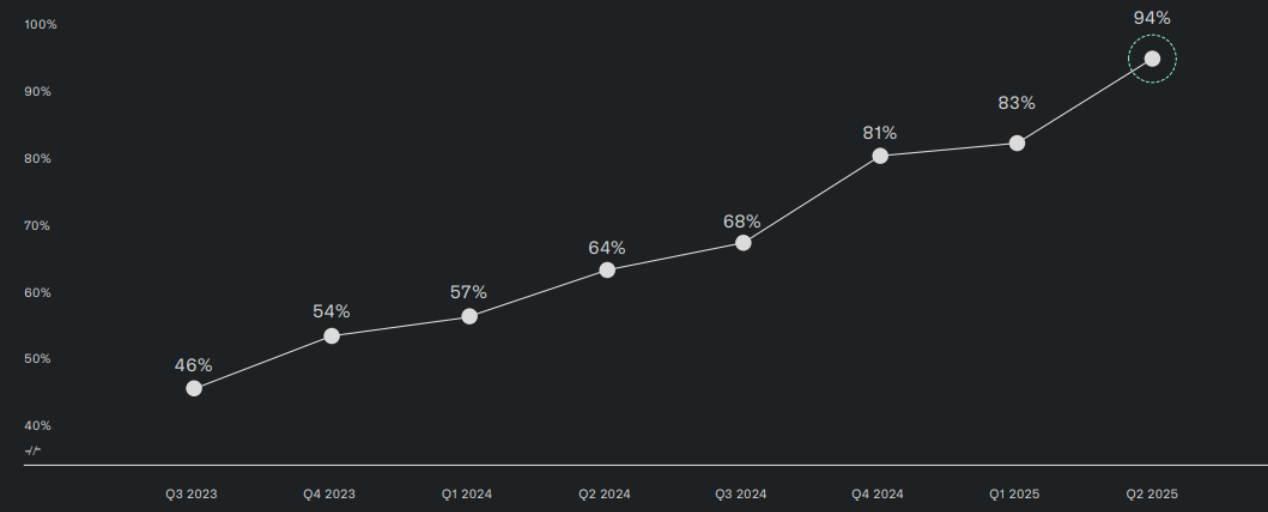
จำนวนลูกค้าต่อเนื่อง



จำนวนลูกค้าต่อเนื่อง



Rule of 40

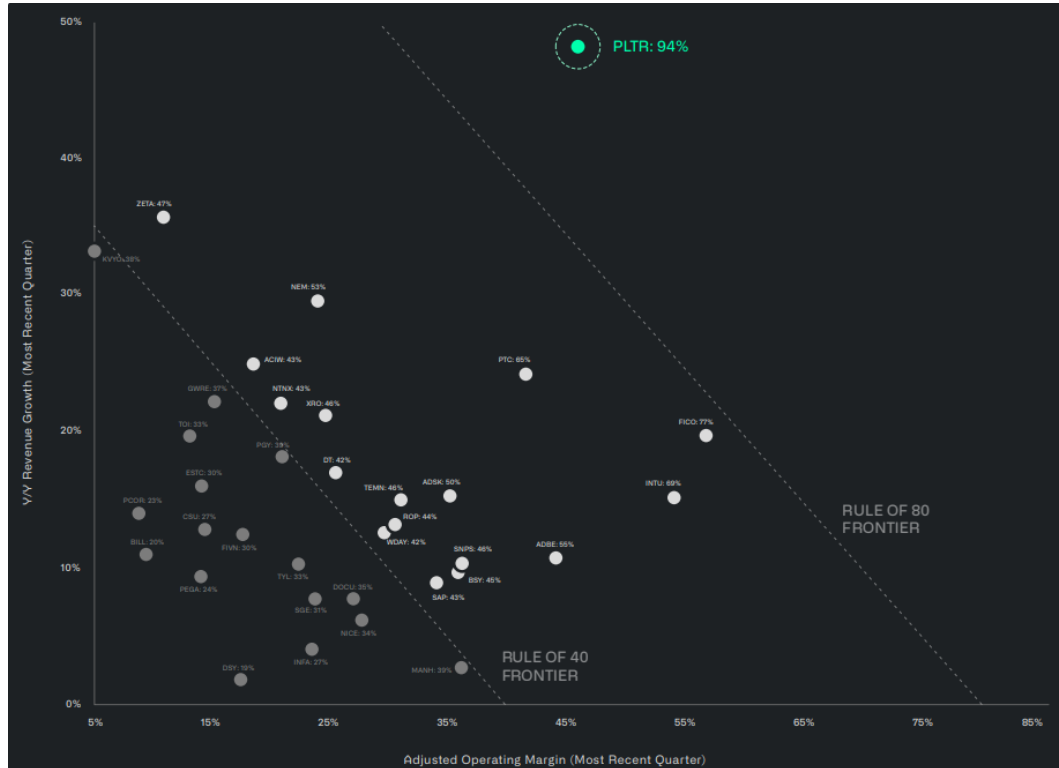


UOBKayHian
Your trusted financial partner

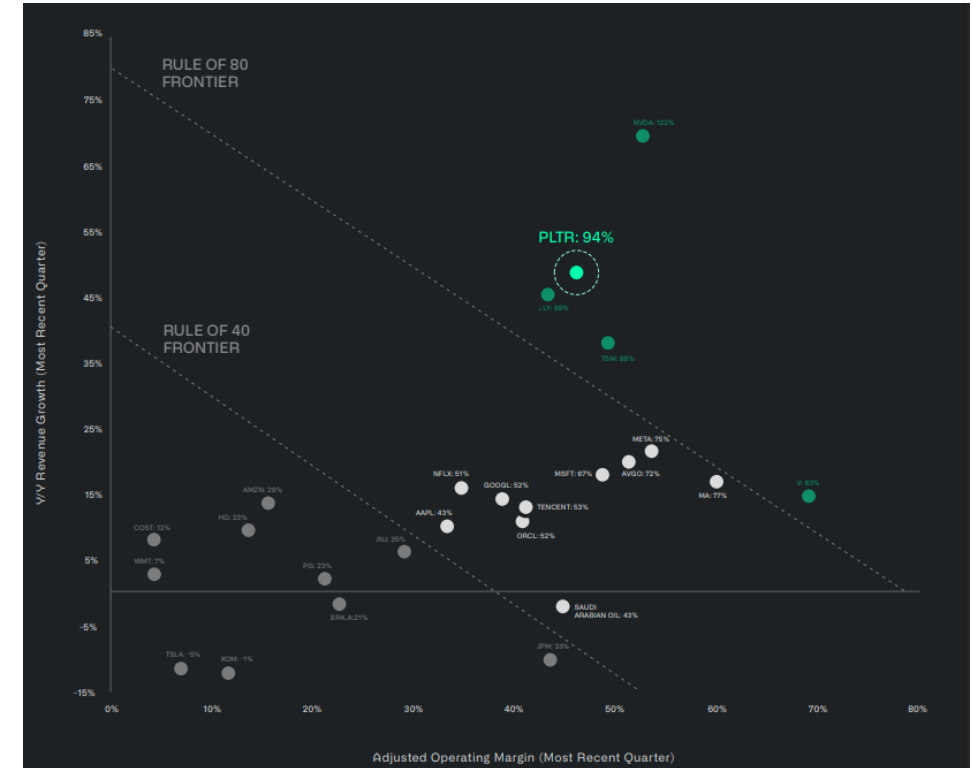
Source: Bloomberg & Company Data

Other Metrics

Rule of 40 – Enterprise Software Companies with >\$1B in TTM Revenue



Rule of 40 – Top 25 Market Cap Companies Globally



PLTR อยู่สูงเหนือเส้น Rule of 40 และแม้แต่ Rule of 60/80 frontier แสดงถึงการผสมระหว่าง “การเติบโตของรายได้” และ “อัตรากำไรจากการดำเนินงาน” ได้อย่างมีประสิทธิภาพเหนือบริษัทในกลุ่มเดียวกันอย่างชัดเจน

เมื่อเทียบกับ Top 25 Market Cap Companies ทั่วโลก เช่น Microsoft, Google, Amazon, Nvidia ฯลฯ – PLTR ก็ยังคงยืนเหนือเส้น Rule of 40 ได้แบบโดดเด่นทั้งในแง่การเติบโตและอัตรากำไร

Disclaimer : เอกสารฉบับนี้ จัดทำขึ้นโดย บล. UOBKayHian (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) โดยข้อมูล คำแนะนำ ในบทวิเคราะห์ และการแสดงความเห็นต่างๆ ที่ปรากฏอยู่ในเอกสารฉบับนี้ ได้จัดทำขึ้นจากพื้นฐานของแหล่งข้อมูลที่เชื่อถือได้ แต่ไม่อยู่ในวิสัยที่จะสามารถตรวจสอบความถูกต้องได้โดยอิสระ และบริษัทไม่สามารถให้การรับประกันความสมบูรณ์ของข้อมูลดังกล่าว และไมอาจรับผิดชอบในความผิดพลาดในการแสดงข้อมูลหรือข้อมูลที่ไม่ผ่านการวิเคราะห์ รวมทั้งไม่สามารถรับผิดชอบต่อความเสียหายอันอาจเกิดจากการใช้ข้อมูลนี้ของผู้อื่น ซึ่งความคิดเห็นสามารถเปลี่ยนแปลงได้โดยไม่ต้องแจ้งให้ทราบล่วงหน้า ผู้ลงทุนควรทำความเข้าใจลักษณะสินค้า เงื่อนไข ผลตอบแทนและความเสี่ยงก่อนตัดสินใจลงทุน โดยศึกษาข้อมูล เพิ่มเติมในหนังสือชี้ชวนของแต่ละกองทุนได้ ทางเว็บไซต์ ของ บล. นี้ๆ ได้ ผลตอบแทนในอดีต มิได้แสดงถึงผลตอบแทนในอนาคต และมูลค่าของเงินลงทุนรวมถึงรายได้จากการลงทุนสามารถลดลงหรือเพิ่มขึ้นได้ โดยผลตอบแทนในอนาคตไม่สามารถรับประกันได้ ทั้งนี้ กลยุทธ์การลงทุนไม่สามารถรับประกันได้ว่าจะมีประสิทธิภาพภายใต้ภาวะตลาดทุกประเภท และผู้ลงทุนแต่ละท่าน ควรที่จะประเมินความสามารถของตนเองในการที่จะลงทุนในระยะยาว โดยเฉพาะอย่างยิ่งในช่วงตลาดปรับตัวลดลง



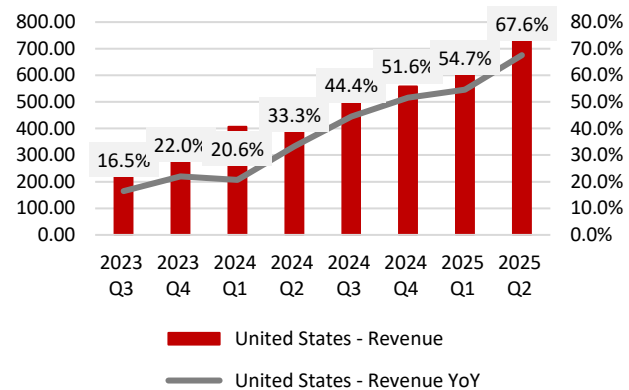
📄 รายได้แยกตามหน่วยธุรกิจ

- **Commercial Revenue:** \$451 ล้าน (+46.9% YoY) (+13.6% QoQ) (🟢 สูงกว่าคาด 7%)
 - คิดเป็น 44.9% ของรายได้รวม
- **Government Revenue:** \$553 ล้าน (+49.1% YoY) (+13.6% QoQ) (🟢 สูงกว่าคาด 9.3%)
 - คิดเป็น 55.1% ของรายได้รวม

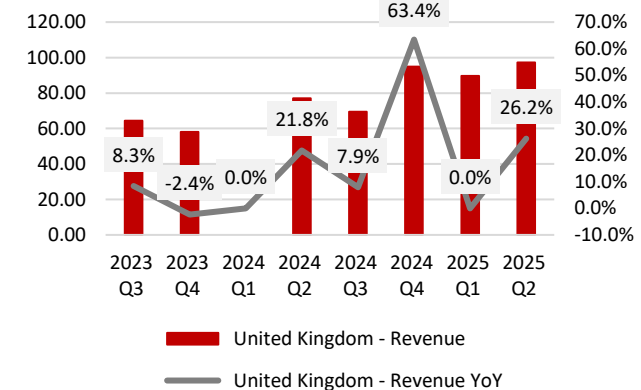
🌐 รายได้แยกตามภูมิภาค

- **United States:** \$732.6 ล้าน (+67.6% YoY, +16.6% QoQ) (🟢 สูงกว่าคาด 15.5%)
 - คิดเป็น 73.0% ของรายได้รวม
 - รายได้จากภาค Commercial ในสหรัฐฯ: \$306 ล้าน (+93% YoY / +20% QoQ)
 - รายได้จากภาครัฐในสหรัฐฯ: \$426 ล้าน (+53% YoY / +14% QoQ)
- **United Kingdom:** \$97.2 ล้าน (+26.2% YoY, +8.4% QoQ) (🟢 สูงกว่าคาด 8.8%)
 - คิดเป็น 9.7% ของรายได้รวม
- **Rest of World:** \$173.9 ล้าน (+6.1% YoY, +5.0% QoQ) (🟢 ต่ำกว่าคาด 20.8%)
 - คิดเป็น 17.3% ของรายได้รวม

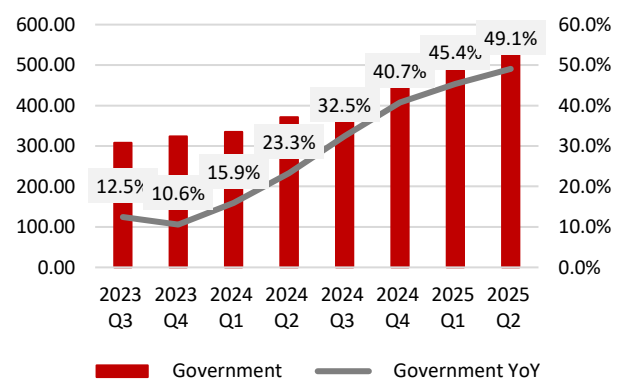
รายได้โตดี สูงกว่าคาด



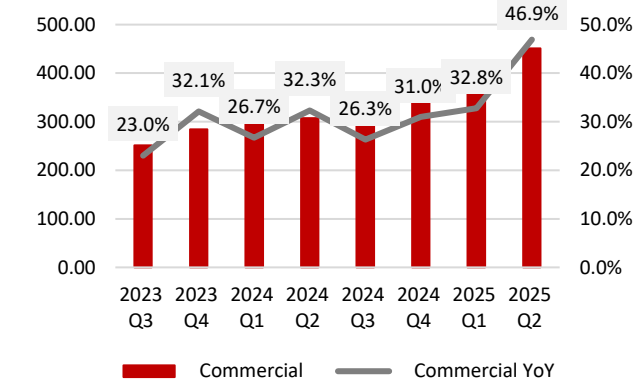
หนุนโดยรายได้จากบริการคลาวด์โต +18%



รายได้โตดี สูงกว่าคาด



รายได้โตดี สูงกว่าคาด



Disclaimer : เอกสารฉบับนี้ จัดทำขึ้นโดย บล. UOBKayHian (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) โดยข้อมูล คำแนะนำ ในบทวิเคราะห์ และการแสดงความเห็นต่างๆ ที่ปรากฏอยู่ในเอกสารฉบับนี้ ได้จัดทำขึ้นจากพื้นฐานของแหล่งข้อมูลที่นำเชื่อถือได้ แต่ไม่อยู่ในวิสัยที่จะสามารถตรวจสอบความถูกต้องได้โดยอิสระ และ บริษัทไม่สามารถให้การรับประกันความสมบูรณ์ของข้อมูลดังกล่าว และไม่อาจรับผิดชอบในความผิดพลาดในการแสดงข้อเท็จจริง หรือข้อมูลที่ผ่านการวิเคราะห์ รวมทั้งไม่สามารถรับประกันความเสียหายอันอาจเกิดจากการใช้ข้อมูลนี้ของผู้ใดผู้หนึ่ง ซึ่งความคิดเห็นสามารถเปลี่ยนแปลงได้โดยไม่ต้องแจ้งให้ทราบล่วงหน้า ผู้ลงทุนควรทำความเข้าใจลักษณะสินค้า เงื่อนไข ผลตอบแทนและความเสี่ยงก่อนตัดสินใจลงทุน โดยศึกษาข้อมูล เว็บไซต์ในหนังสือชี้ชวนของแต่ละกองทุนได้ ทางเว็บไซต์ ของ บลจ. นั้น ๆ ได้ ผลตอบแทนในอดีต มิได้แสดงถึงผลตอบแทนในอนาคต และมูลค่าของเงินลงทุนรวมถึงรายได้จากการลงทุนสามารถลดลงและ/หรือ เพิ่มขึ้นได้ โดยผลตอบแทนในอนาคตไม่สามารถรับประกันได้ ทั้งนี้ กลยุทธ์การลงทุนไม่สามารถรับประกันได้ว่าจะมีประสิทธิภาพภายใต้ภาวะตลาดทุกประเภท และผู้ลงทุนแต่ละท่าน ควรที่จะประเมินความสามารถของตนเองในการที่จะลงทุนในระยะยาว โดยเฉพาะอย่างยิ่งในช่วงตลาดปรับตัวลดลง

Guidance & Outlook



แนวโน้ม Q3 2025:

- รายได้คาดการณ์:
อยู่ระหว่าง \$1.083 – \$1.087 พันล้าน ( สูงกว่าคาดที่ \$985 ล้าน)
- Adjusted Income from Operations:
คาดอยู่ระหว่าง \$493 – \$497 ล้าน ( สูงกว่าคาดที่ \$429.3 ล้าน)



แนวโน้มทั้งปี 2025 (Full Year Guidance – ปรับเพิ่มทั้งหมด):

- รายได้รวม (Revenue):
 ปรับเพิ่มเป็น \$4.142 – \$4.150 พันล้าน (จาก \$3.890 – \$3.902 พันล้าน) ( สูงกว่าคาดที่ \$3.92 พันล้าน)
- รายได้จากธุรกิจ Commercial ในสหรัฐฯ:
 ปรับเพิ่มเป็น มากกว่า \$1.302 พันล้าน (+อย่างน้อย 85% YoY) (จาก มากกว่า \$1.178 พันล้าน (เติบโตอย่างน้อย 68% YoY))
- Adjusted Income from Operations:
 ปรับเพิ่มเป็น \$1.912 – \$1.920 พันล้าน (จาก \$1.711 – \$1.723 พันล้าน) ( สูงกว่าคาดที่ \$1.72 พันล้าน)
- Adjusted Free Cash Flow:
 ปรับเพิ่มเป็น \$1.8 – \$2.0 พันล้าน (จาก \$1.6 – \$1.8 พันล้าน) ( สูงกว่าคาดที่ \$1.55 พันล้าน)
- ยังคงคาดว่าจะมีกำไรสุทธิและกำไรจากการดำเนินงาน (GAAP Net Income & Operating Income) ทุกไตรมาสของปี 2025 

Disclaimer : เอกสารฉบับนี้ จัดทำขึ้นโดย บล. UOBKayHian (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) โดยข้อมูล คำแนะนำ ในบทวิเคราะห์ และการแสดงความเห็นต่างๆ ที่ปรากฏอยู่ในเอกสารฉบับนี้ ได้จัดทำขึ้นจากพื้นฐานของแหล่งข้อมูลที่เชื่อถือได้ แต่ไม่อยู่ในวิสัยที่จะสามารถตรวจสอบความถูกต้องได้โดยอิสระ และบริษัทไม่สามารถให้การรับประกันความสมบูรณ์ของข้อมูลดังกล่าว และไม่อาจรับผิดชอบในความผิดพลาดในการแสดงข้อมูลหรือข้อมูลที่ไม่ผ่านการวิเคราะห์ รวมถึงไม่สามารถรับผิดชอบต่อความเสียหายอันอาจเกิดจากการใช้ข้อมูลนี้ของผู้ใดผู้หนึ่ง ซึ่งความคิดเห็นสามารถเปลี่ยนแปลงได้โดยไม่ต้องแจ้งให้ทราบล่วงหน้า ผู้ลงทุนควรทำความเข้าใจลักษณะสินค้า เงื่อนไข ผลตอบแทนและความเสี่ยงก่อนตัดสินใจลงทุน โดยศึกษาข้อมูล เพิ่มเติมในหนังสือชี้ชวนของแต่ละกองทุน ได้ทางเว็บไซต์ ของ บลจ. นั้น ๆ ได้ ผลตอบแทนในอดีต มิได้แสดงถึงผลตอบแทนในอนาคต และมูลค่าของเงินลงทุนรวมถึงรายได้จากการลงทุนสามารถลดลงหรือเพิ่มขึ้นได้ โดยผลตอบแทนในอนาคตไม่สามารถรับประกันได้ ทั้งนี้ กลยุทธ์การลงทุนไม่สามารถรับประกันได้ว่าจะมีประสิทธิภาพภายใต้ภาวะตลาดทุกประเภท และผู้ลงทุนแต่ละท่าน ควรที่จะประเมินความสามารถของตนเองในการที่จะลงทุนในระยะยาว โดยเฉพาะอย่างยิ่งในช่วงตลาดปรับตัวลดลง



ความคิดเห็นจากผู้บริหาร

◆ Alex Karp, CEO

- “นี่คือไตรมาสที่ยอดเยี่ยมอย่างแท้จริง เราเห็น ผลกระทบของ AI ที่เข้ามายกระดับธุรกิจอย่างน่าทึ่ง
- คะแนน Rule of 40 ของเราสูงถึง 94% ซึ่งเป็นระดับที่เหนือกว่ามาตรฐานอย่างมาก
- การเติบโตของธุรกิจในสหรัฐฯ แบบปีต่อปีเพิ่มขึ้นถึง 68% และการเติบโตในส่วน Commercial ของสหรัฐฯ เพิ่มขึ้นถึง 93%
- เราคาดการณ์ว่าไตรมาสถัดไปจะเป็น ไตรมาสที่มีการเติบโตของรายได้แบบ QoQ สูงที่สุดในประวัติศาสตร์ของบริษัท คิดเป็นการเติบโตแบบ YoY ที่ 50%”



UOBKayHian
Your trusted financial partner

Source: Bloomberg & Company Data

 การใช้งาน AIP กับพันธมิตรทั่วโลก



Healthcare: ยกระดับการดูแลผู้ป่วย

- **TeleTracking** ใช้ **Palantir AIP** เพื่อปรับปรุงการวางแผนบุคลากรในโรงพยาบาล เพื่อความเร็วในการตัดสินใจ และเน้นผู้ป่วยเป็นศูนย์กลางของทุกกระบวนการ
- **Nebraska Medicine** กล่าวถึง **“Palantir unit of time”** ซึ่งหมายถึงการสร้างคุณค่าในเวลาไม่ถึง 1 ชั่วโมง เช่น:
 - การใช้ AI ลดเวลาอัปเดต bed board เหลือไม่กี่วินาที
 - การประมวลผลเคสอุทธรณ์ (Appeals) มากกว่า 10,000 เคสภายในปีเดียว ช่วยประหยัดเวลาหลายพันชั่วโมง
 - เพิ่มประสิทธิภาพ OR Scheduling, Prior Auth, UM Appeals และ CMS Compliance



Finance: ป้องกันการฉ้อโกง & ขยายการใช้ AI

- **Fannie Mae** ใช้ AIP ลดเวลาตรวจจบการฉ้อโกงสินเชื่อจาก **เดือน → เหลือเพียงไม่กี่วินาที**
 - “This partnership helps protect the mortgage market for lenders, homebuyers, and taxpayers.”
- **TWG Global** จับมือ Palantir เร่งการใช้ AI ในอุตสาหกรรมการเงินทั่วโลก ช่วยให้ธนาคารสามารถปรับตัวในสภาพแวดล้อมที่ซับซ้อนได้อย่างมีประสิทธิภาพ



Disclaimer : เอกสารฉบับนี้ จัดทำขึ้นโดย บล. UOBKayHian (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) โดยข้อมูล คำแนะนำ ในบทวิเคราะห์ และการแสดงความเห็นต่าง ๆ ที่ปรากฏอยู่ในเอกสารฉบับนี้ ได้จัดทำขึ้นจากพื้นฐานของแหล่งข้อมูลที่เชื่อถือได้ แต่ไม่อยู่ในวิสัยที่จะสามารถตรวจสอบความถูกต้องได้โดยอิสระ และบริษัทไม่สามารถให้การรับประกันความสมบูรณ์ของข้อมูลดังกล่าว และไม่อาจรับผิดชอบในความผิดพลาดในการแสดงข้อมูลหรือข้อมูลที่ไม่ผ่านการวิเคราะห์ รวมทั้งไม่สามารถรับผิดชอบต่อความเสียหายอันอาจเกิดจากการใช้ข้อมูลนี้ของผู้ใดผู้หนึ่ง ซึ่งความคิดเห็นสามารถเปลี่ยนแปลงได้โดยไม่ต้องแจ้งให้ทราบล่วงหน้า ผู้ลงทุนควรทำความเข้าใจลักษณะสินค้า เงื่อนไข ผลตอบแทนและความเสี่ยงก่อนตัดสินใจลงทุน โดยศึกษาข้อมูล เว็บไซต์ในหนังสือชี้ชวนของแต่ละกองทุน ได้ ทางเว็บไซต์ ของ บลจ. นั้น ๆ ได้ ผลตอบแทนในอดีต มิได้แสดงถึงผลตอบแทนในอนาคต และมูลค่าของเงินลงทุนรวมถึงรายได้จากการลงทุนสามารถลดลงหรือเพิ่มขึ้นได้ โดยผลตอบแทนในอนาคตไม่สามารถรับประกันได้ ทั้งนี้ กลยุทธ์การลงทุนไม่สามารถรับประกันได้ว่าจะมีประสิทธิภาพภายใต้ภาวะตลาดทุกประเภท และผู้ลงทุนแต่ละท่าน ควรที่จะเป็นความสามารถของตนเองในการที่จะลงทุนในระยะยาว โดยเฉพาะอย่างยิ่งในช่วงตลาดปรับตัวลดลง



UOBKayHian
Your trusted financial partner

Source: Bloomberg & Company Data

 การใช้งาน AIP กับพันธมิตรทั่วโลก

 Government: เพิ่มความเร็วในการคัดเลือกบุคลากร

- **US Department of State** ใช้ AIP ลดเวลาการคัดเลือกผู้สมัครเข้าราชการทูตจาก **60 วัน** → **12 วัน**
 - “Put the first application into production in 3 months.”

 Manufacturing: ปรับแผนการผลิตในนาทีเดียว

- **Land O’Frost** ร่วมกับ Palantir ปรับปรุงการวางแผนการผลิต:
 - เวลาจากเดิม 40 ชั่วโมง → เหลือเพียง **30 นาที**

 DevCon 3: เปิดตัว AIP Tools ใหม่

- Palantir เปิดตัวเครื่องมือใหม่เพื่อให้นักพัฒนาสร้างนวัตกรรมด้วย AI ได้เร็วขึ้น:
- **AI FDE:** ใช้ AI เขียนโค้ดและแอปพลิเคชันทั้งชุด
- **AI Workbench:** พัฒนาและติดตามเวิร์กโฟลว์อัตโนมัติ
- **Ontology-as-Code:** รวมพลังของ Ontology กับ IDE และ workflow ต่างๆ





⚠️ ความเสี่ยงและความท้าทาย

- **Valuation** สูงเกินค่าเฉลี่ยในระดับที่ประเมินได้ยาก: มีความเสี่ยงต่อแรงขายหากผลประกอบการในอนาคตไม่เป็นไปตามเป้า
- **ความผันผวนของโมเมนตัมฝั่ง AI:** แม้กระแสการลงทุนใน AI จะเป็นบวกต่อ Palantir แต่หากตลาดเริ่ม “หม่นหมอง” หรือเกิด correction ในกลุ่ม AI-related stocks อาจกระทบ sentiment ต่อ PLTR อย่างมีนัยสำคัญ
- **ความเสี่ยงด้านการพึ่งพาภาครัฐ:** แม้จะเป็นจุดแข็งในแง่ของรายได้ที่มั่นคง แต่ Palantir ยังคงมีรายได้ส่วนใหญ่จากหน่วยงานรัฐ โดยเฉพาะรัฐบาลสหรัฐฯ ซึ่งมีความเสี่ยงจากการเปลี่ยนแปลงงบประมาณการเมือง หรือกระบวนการจัดซื้อจัดจ้างที่ล่าช้า
- **การแข่งขันที่รุนแรงในตลาด AI และ Data Platform:** คู่แข่งทั้งจาก Big Tech (เช่น Microsoft Azure, AWS, Google Cloud) และบริษัท startup ที่เติบโตเร็ว อาจทำให้ Palantir ต้องเร่งลงทุนและรักษาความสามารถในการแข่งขันอยู่ตลอด
- **การเติบโตอาจถูกจำกัดโดย Cap ที่กลุ่มลูกค้าปัจจุบัน:** แม้จะมีการขยายฐานลูกค้า Commercial อย่างแข็งแกร่ง แต่ยังคงพิสูจน์ว่าบริษัทสามารถ scale โมเดลธุรกิจได้ในระดับ global และกับลูกค้าหลากหลายอุตสาหกรรม

Disclaimer : เอกสารฉบับนี้ จัดทำขึ้นโดย บล. UOBKayHian (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) โดยข้อมูล คำแนะนำ ในบทวิเคราะห์ และการแสดงความเห็นต่างๆ ที่ปรากฏอยู่ในเอกสารฉบับนี้ ได้จัดทำขึ้นจากพื้นฐานของแหล่งข้อมูลที่เชื่อถือได้ แต่ไม่อยู่ในวิสัยที่จะสามารถตรวจสอบความถูกต้องได้โดยอิสระ และบริษัทไม่สามารถให้การรับประกันความสมบูรณ์ของข้อมูลดังกล่าว และไม่อาจรับผิดชอบใน
ความผิดพลาดในการแสดงข้อเท็จจริง หรือข้อมูลสำหรับการวิเคราะห์ รวมทั้งไม่สามารถรับประกันความเสียหายอันอาจเกิดจากการใช้ข้อมูลนี้ของผู้ใดผู้หนึ่ง ซึ่งความคิดเห็นสามารถเปลี่ยนแปลงได้โดยไม่ต้องแจ้งให้ทราบล่วงหน้า ผู้ลงทุนควรทำความเข้าใจลักษณะสินค้า เงื่อนไข ผลตอบแทนและความเสี่ยงก่อนตัดสินใจลงทุน โดยศึกษาข้อมูล เพิ่มเติมในหนังสือชี้ชวนของแต่ละกองทุนได้ ทางเว็บไซต์
ของ บลจ. บั๊น ๆ ได้ ผลตอบแทนในอดีต บิดีแสดงถึงผลตอบแทนในอนาคต และมูลค่าของเงินลงทุนรวมทั้งรายได้จากการลงทุนสามารถลดลงและ/หรือ เพิ่มขึ้นได้ โดยผลตอบแทนในอนาคตไม่สามารถรับประกันได้ ทั้งนี้ กลยุทธ์การลงทุนไม่สามารถรับประกันได้ว่าจะมีประสิทธิภาพได้กว่าตลาดทุกประเภท และผู้ลงทุนแต่ละท่าน ควรที่จะประเมินความสามารถของตนเองในการที่จะลงทุนในระยะยาว
โดยเฉพาะอย่างยิ่งในช่วงตลาดผันผวน

📊 Valuation

Blended Forward P/E อยู่ที่ 236.1x ซึ่ง สูงกว่าค่าเฉลี่ย 5 ปีที่ 100.1x ถึง +136% และ สูงกว่าค่าเฉลี่ย 2 ปีที่ 108.4x ถึง +118%

- อย่างไรก็ตาม **การประเมินด้วย multiple แบบดั้งเดิมอาจไม่สะท้อนศักยภาพของบริษัทได้ครบถ้วน** เนื่องจาก PLTR อยู่ในช่วงเร่งตัวของ **การเติบโตจาก AI** และมีลักษณะของธุรกิจ recurring ที่สามารถสร้าง operating leverage ได้สูง โดยเฉพาะในฝั่ง **Commercial** ที่โตแรงถึง **+93% YoY** และทำให้บริษัทสามารถ **ปรับขึ้น guidance** ได้ต่อเนื่อง
- นอกจากนี้ **อัตราการกำไรรายได้ยังดีเยี่ยม** (Free Cash Flow Margin > 50%) สะท้อนถึง **คุณภาพของการเติบโตที่แข็งแกร่ง** ซึ่งหาก momentum เหล่านี้ยังดำเนินต่อไป ก็อาจเป็นแรงหนุนสำคัญให้ราคาหุ้นขยับขึ้นได้ต่อ แม้จะอยู่ในระดับ valuation ที่ดูแพงในเชิงเปรียบเทียบก็ตาม

🌟 ในระยะสั้น ตลาดอาจให้น้ำหนักกับ Catalyst ทางบวกที่เกิดขึ้นต่อเนื่อง เช่น:

- **การเติบโตของ U.S. Commercial** ที่สูงถึง **+93% YoY**
- **การเพิ่ม Guidance** รายไตรมาสและรายปีหลายรอบติดต่อกัน
- **ความสามารถในการทำกำไร** (Operating Margin และ Free Cash Flow Margin เกิน 50%)
- **ความคาดหวังต่อการใช้งาน AI Platform** อย่าง Foundry, AIP ในภาคเอกชน

🌟 Analyst Recommendations (Source: Bloomberg as of 6 Aug 2025)

- **BUYS / HOLDS / SELLS: 32.3% / 54.8% / 12.9%**
- **นักวิเคราะห์ให้ 12M Target Price ที่ 147.18 คิดเป็น Downside -15.1%**
- **รายได้** คาดการณ์ 2025 / 2026 / 2027 ที่ +37% +39% +37% ตามลำดับ
- **3 เดือนที่ผ่านมารายได้ ปี 2025 ถูก Upgrade 3.3%**
- **EPS, Adj.** คาดการณ์ 2025 / 2026 / 2027 ที่ +53% +29% +37% ตามลำดับ
- **3 เดือนที่ผ่านมา EPS, Adj. ปี 2025 ถูก Upgrade 9.08%**

 Corporate Updates from Conference Call

Q&A Highlights – Palantir Q2 2025

- **AI ที่ใช้งานได้จริงในภาคสนาม:** Palantir เน้นการทำให้ AI มีประโยชน์ต่อ “frontline workers” มากกว่าจำกัดแค่ data scientists โดยช่วยให้พนักงานมี “superpowers” เช่น พยาบาลมีเวลากับผู้ป่วยมากขึ้น และพนักงานโรงงานลดงานเอกสาร เพิ่มเวลาในสายการผลิต รวมถึงช่วยฝึกอบรมแรงงานจากหลากหลายพื้นหลัง เช่น พนักงานคาสิโน ให้สามารถใช้งานเทคโนโลยีขั้นสูงได้
- **กลยุทธ์เติบโตโดยไม่มีทีมขายขนาดใหญ่:** CEO Alex Karp ย้ำว่า Palantir ไม่เน้นขายตรงแบบดั้งเดิม แต่ให้ลูกค้าปัจจุบันเป็นผู้บอกต่อ เพราะตัวผลิตภัณฑ์สร้างคุณค่าได้จริง บริษัทมีทีมขายขนาดเล็กแต่มีประสิทธิภาพ โดยการเติบโตเกิดจากความน่าเชื่อถือและคุณภาพของแพลตฟอร์มเป็นหลัก
- **นโยบาย AI ของรัฐบาลสหรัฐฯ หนุนการเติบโต:** CTO Shyam Sankar มองว่า AI Action Plan จากทำเนียบขาวช่วย “เปิดทาง” ให้นำ AI ไปใช้งานได้จริงในเชิงภาคสนามมากขึ้น ซึ่งเป็นแนวทางที่สอดคล้องกับ Palantir ที่มุ่งสร้าง American Tech Stack ที่ยั่งยืน
- **กลยุทธ์ดึงดูดบุคลากรชั้นนำ:** บริษัทให้โอกาสพนักงานได้ทำงานกับ “ปัญหาที่มีความหมาย” ตั้งแต่วันแรก โดยไม่ยึดติดกับใบปริญญาหรือสถานะทางสังคม แต่ให้ความสำคัญกับความสามารถในการแก้ปัญหาและความเป็นเจ้าของงาน ซึ่งดึงดูดคนเก่งให้เข้ามาร่วมงานอย่างต่อเนื่อง
- **แนวทาง AI ที่แตกต่าง:** Palantir ใช้การผสาน LLMs เข้ากับ “workflow และ software stack” ผ่านระบบ Ontology ซึ่งช่วยให้ลูกค้าสร้างระบบของตัวเองได้บนแพลตฟอร์มของ Palantir ส่งผลให้เกิดการเติบโตที่รวดเร็วและยั่งยืน พร้อมทั้งสร้างข้อได้เปรียบทางการแข่งขันที่แตกต่างจากคู่แข่งอย่างมีนัยสำคัญ

Disclaimer : เอกสารฉบับนี้ จัดทำขึ้นโดย บล. UOBKayHian (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) โดยข้อมูล คำแนะนำ ในบทวิเคราะห์ และการแสดงความเห็นต่างๆ ที่ปรากฏอยู่ในเอกสารฉบับนี้ ได้จัดทำขึ้นจากพื้นฐานของแหล่งข้อมูลที่เชื่อถือได้ แต่ไม่อยู่ในวิสัยที่จะสามารถตรวจสอบความถูกต้องได้โดยอิสระ และบริษัทไม่สามารถให้การรับประกันความสมบูรณ์ของข้อมูลดังกล่าว และไม่อาจรับผิดชอบในความผิดพลาดในการแสดงข้อเท็จจริง หรือข้อมูลที่ผ่านการวิเคราะห์ รวมทั้งไม่สามารถรับผิดชอบต่อความเสียหายอันอาจเกิดจากการใช้ข้อมูลนี้ของผู้อื่น ซึ่งความคิดเห็นสามารถเปลี่ยนแปลงได้โดยไม่ต้องแจ้งให้ทราบล่วงหน้า ผู้ลงทุนควรทำความเข้าใจลักษณะสินค้า เงื่อนไข ผลตอบแทนและความเสี่ยงก่อนตัดสินใจลงทุน โดยศึกษาข้อมูล เพิ่มเติมในหนังสือชี้ชวนของแต่ละกองทุน ได้ทางเว็บไซต์ ของ บลจ. นั้น ๆ ได้ ผลตอบแทนในอดีต มิได้แสดงถึงผลตอบแทนในอนาคต และมูลค่าของเงินลงทุนรวมถึงรายได้จากการลงทุนสามารถลดลงหรือเพิ่มขึ้นได้ โดยผลตอบแทนในอนาคตไม่สามารถรับประกันได้ ทั้งนี้ กลยุทธ์การลงทุนไม่สามารถรับประกันได้ว่าจะมีประสิทธิภาพได้ภาวะตลาดทุกประเภท และผู้ลงทุนแต่ละท่าน ควรที่จะประเมินความสามารถของตนเองในการที่จะลงทุนในระยะยาว โดยเฉพาะอย่างยิ่งในช่วงตลาดปรับตัวลดลง



UOBKayHian
Your trusted financial partner

Source: Bloomberg & Company Data

Summary

Positive Points

- **ไตรมาสประวัติศาสตร์:** รายได้รวมทะลุ \$1 พันล้านเป็นครั้งแรกในประวัติศาสตร์ เทียบโต **+48% YoY**
- **ธุรกิจ Commercial ในสหรัฐฯ โคดเด่น:** โต **+93% YoY** นำหน้ารายได้ภาครัฐที่โต **+53% YoY**
- **TCV และ ACV ทำสถิติสูงสุดใหม่:** ปิดดีลทั้งหมด **157 ดีล** ที่มีมูลค่าอย่างน้อย \$1 ล้าน คิดเป็น **TCV \$2.3B** และ **ACV \$684M**
- **กระแสเงินสดแข็งแกร่ง:** Adjusted FCF ไตรมาส 2 อยู่ที่ **\$569M** คิดเป็น **57% margin**
- **เพิ่ม Guidance ทั้งปี:** รายได้รวมปี 2025 ขยับขึ้นเป็น **\$4.146B (+45% YoY)** และคาดการณ์ U.S. Commercial จะมากกว่า **\$1.302B (+85% YoY)**

Negative Points

- **ธุรกิจ Commercial ต่างประเทศหดตัว:** รายได้จากนอกสหรัฐฯ ลดลง **-3% YoY** สะท้อนความท้าทายในการขยายตลาดโลก
- **ค่าใช้จ่ายจ่อเพิ่มใน Q3:** มีแผนเพิ่มบุคลากรใหม่จำนวนมากในไตรมาสหน้า ซึ่งอาจกดดัน margin ในระยะสั้น
- **รายได้จากสัญญาเชิงกลยุทธ์อ่อนตัว:** คาดรายได้ Q3/25 จาก strategic commercial contracts จะอยู่ที่เพียง **\$2–4M** เทียบกับ **\$10M** ใน Q3/24
- **ไม่มีทีมขายตรงแบบดั้งเดิม:** การเติบโตยังพึ่งพา **referrals** เป็นหลัก ซึ่งอาจจำกัด scalability ในระยะยาว
- **พึ่งพาทลาดสหรัฐฯ สูง:** ปัจจุบันรายได้จากสหรัฐฯ คิดเป็น **73%** ของรายได้รวม อาจกลายเป็นจุดเปราะบางหากมีการเปลี่ยนแปลงเชิงโครงสร้างทางเศรษฐกิจหรือการเมืองในประเทศ

 Corporate Updates from Conference Call

 Positive Points

- **ไตรมาสประวัติศาสตร์:** รายได้รวมทะลุ \$1 พันล้านเป็นครั้งแรกในประวัติศาสตร์ เทบโต **+48% YoY**
- **ธุรกิจ Commercial ในสหรัฐฯ โคดเด่น:** โต **+93% YoY** นำหน้ารายได้ภาครัฐที่โต **+53% YoY**
- **TCV และ ACV ทำสถิติสูงสุดใหม่:** ปิดดีลทั้งหมด **157 ดีล** ที่มีมูลค่าอย่างน้อย \$1 ล้าน คิดเป็น **TCV \$2.3B** และ **ACV \$684M**
- **กระแสเงินสดแข็งแกร่ง:** Adjusted FCF ไตรมาส 2 อยู่ที่ **\$569M** คิดเป็น **57% margin**
- **เพิ่ม Guidance ทั้งปี:** รายได้รวมปี 2025 ยืนยันเป็น **\$4.146B (+45% YoY)** และคาดการณ์ U.S. Commercial จะมากกว่า **\$1.302B (+85% YoY)**

 Negative Points

- **ธุรกิจ Commercial ต่างประเทศหดตัว:** รายได้จากนอกสหรัฐฯ ลดลง **-3% YoY** สะท้อนความท้าทายในการขยายตลาดโลก
- **ค่าใช้จ่ายจ่อเพิ่มใน Q3:** มีแผนเพิ่มบุคลากรใหม่จำนวนมากในไตรมาสหน้า ซึ่งอาจกดดัน margin ในระยะสั้น
- **รายได้จากสัญญาเชิงกลยุทธ์อ่อนตัว:** คาดรายได้ Q3/25 จาก strategic commercial contracts จะอยู่ที่เพียง **\$2–4M** เทียบกับ **\$10M** ใน Q3/24
- **ไม่มีทีมขายตรงแบบดั้งเดิม:** การเติบโตยังพึ่งพา **referrals** เป็นหลัก ซึ่งอาจจำกัด scalability ในระยะยาว
- **พึ่งพาสหรัฐฯ สูง:** ปัจจุบันรายได้จากสหรัฐฯ คิดเป็น **73%** ของรายได้รวม อาจกลายเป็นจุดเปราะบางหากมีการเปลี่ยนแปลงเชิงโครงสร้างทางเศรษฐกิจหรือการเมืองในประเทศ

PLTR US – กลยุทธ์การลงทุน



Price Structure

- ราคาปรับตัวทำ ATH ทดสอบแนวต้าน \$173
- RSI ยังไม่มีสัญญาณอ่อนแรงใดๆ
- รวมถึงปัจจัยทางเทคนิคอื่นๆ อาทิ Price Action, Price Pattern ยังคงหนุนภาพย่อเพื่อขึ้นต่อ
- ราคาสามารถยืนเหนือเส้น EMA 20 / 50 / 100 / 200 วัน ได้อย่างแข็งแกร่ง

Technical Investment Strategy

- **ทยอยสะสมตามแนวรับ หากราคาย่อตัวลงมา**
- หากย่อ เป็นโอกาสดีในการสะสมเพิ่ม

แนวรับ	545 / 497 / 468 / 444
แนวต้าน	515 / 545



พาว์ขึ้น ยังไม่มีสัญญาณอ่อนแรงใดๆ มีโอกาสไปต่อ ย่อซื้อ

Disclaimer : เอกสารฉบับนี้ จัดทำขึ้นโดย บล. UOBKayHian (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) โดยข้อมูล คำแนะนำ ในบทวิเคราะห์ และการแสดงความเห็นต่างๆ ที่ปรากฏอยู่ในเอกสารฉบับนี้ ได้จัดทำขึ้นจากพื้นฐานของแหล่งข้อมูลที่นำเสนอไว้ แต่ไม่อยู่ในวิสัยที่จะสามารถตรวจสอบความถูกต้องได้โดยอิสระ และ บริษัทไม่สามารถให้การรับประกันความสมบูรณ์ของข้อมูลดังกล่าว และไม่อาจรับผิดชอบในความผิดพลาดในการแสดงข้อมูลหรือข้อมูลที่ไม่ถูกต้องหรือข้อมูลที่ไม่สามารถยืนยันได้จากแหล่งข้อมูลอื่น ซึ่งความผิดพลาดดังกล่าวอาจเกิดจากการใช้ข้อมูลที่มีอยู่เพียงบางส่วน ซึ่งความผิดพลาดดังกล่าวอาจเกิดจากการใช้ข้อมูลที่มีอยู่เพียงบางส่วน ซึ่งความผิดพลาดดังกล่าวอาจเกิดจากการใช้ข้อมูลที่มีอยู่เพียงบางส่วน ซึ่งความผิดพลาดดังกล่าวอาจเกิดจากการใช้ข้อมูลที่มีอยู่เพียงบางส่วน



UOBKayHian
Your trusted financial partner

Source: TradingView as of 6 Aug 2025